

LUCIANO LIGABUE FIRMA I PALLONI PER LA CORREGGESE CHE È STATA PROMOSSA IN ECCELLENZA. IL PRESIDENTE CLAUDIO LAZZARETTI: "RIMANE L'AMBIZIONE DI FARE BENE MA NELLA NUOVA CATEGORIA È IMPORTANTE AMBIENTARSI VELOCEMENTE E CENTRARE L'OBIETTIVO SALVEZZA".

# Ecco a voi, la Correggese



I nuovi acquisti: Venturelli, Ferrari, Bellesia, Negri, Daolio, Celeste e Bruini



Al centro del gruppo il presidente Lazzaretti, il sindaco Iotti, mister Zanasi e il ds Poli

In occasione della presentazione della **Correggese Calcio**, il 29 luglio scorso, era presente, come promesso, il sindaco **Marzio Iotti** che ha ricevuto la tessera di abbonamento numero 1. Il primo cittadino di Correggio ha ringraziato il presidente della Correggese **Claudio Lazzaretti**, si è detto soddisfatto della struttura dello **Stadio Borelli** e ha fatto un in bocca al lupo alla squadra.



Luca Suprani con la nuova divisa

C'era la società al completo, a partire dal presidente Lazzaretti. "La squadra parte con obiettivi diversi rispetto alla scorsa stagione - ha detto - ma rimane l'ambizione di fare bene: nella nuova categoria (Campionato regionale di Eccellenza) è importante ambientarsi velocemente e centrare l'obiettivo salvezza anticipata. A portare bene saranno i palloni autografati per la Correggese dal rocker e

concittadino **Luciano Ligabue**, una vera e propria novità che "ci ha onorato e dà lustro alla nostra società". Staff e giocatori partiranno il 9 agosto con ritrovo alle ore 6.30 dallo **Stadio Borelli** di Correggio, per **Carpinetti**, dove si svolgerà il ritiro. Sabato 14 agosto è in programma un'amichevole in famiglia. La **Coppa Italia**, invece, partirà il 29 agosto con triangolari

mentre il campionato inizierà domenica 12 settembre.



Ligabue firma i palloni correggese

**PALLAVOLO FEMMINILE A1 L'IMPRESA CARPIGIANA IGEA HA DECISO DI AFFIANCARE IL PROPRIO MARCHIO ALLA LIU JO VOLLEY**

## Un matrimonio perfetto

Il suo nome è **Igea**, il suo significato è salute, rimedio. Un'impresa carpigiana operante nel settore del biomedicale che ha deciso di affiancare il proprio marchio alla **Liu Jo Volley** del presidente **Rino Astarita**. Sacrificio e continua ricerca per cercare di migliorare la vita; un'azienda che studia soluzioni, un'impresa che vuole



vincere. Un matrimonio perfetto quello tra **Igea** e **Liu Jo Volley** perché dove si respira aria di successi, dove l'obiettivo è quello di migliorare e di trovare soluzioni, **Astarita** risponde "presente". Un obiettivo comune lega le due realtà, chi dagli studi in laboratorio, chi dal campo di gioco, il risultato finale deve essere vittoria. Al dottor **Claudio Viola**, che in azienda si occupa di Marketing Manager Regulatory & Communication, chiediamo:

**Di cosa si occupa la vostra azienda?**

"Igea è nata nel 1980 per dare respiro commerciale a una serie di intuizioni sull'applicazione degli stimoli

fisici ai sistemi biologici applicati alla medicina e, in particolare, in campo ortopedico. La missione di **Igea** è quella di fornire al medico soluzioni diagnostiche e terapeutiche da utilizzare nella pratica clinica. Io in particolare mi occupo di comunicazione, degli aspetti legati alla vita del paziente soprattutto in campo oncologico, uno dei settori di interesse di **Igea**, insieme all'Ortopedia e all'Osteoporosi".

**Perché avete deciso di sponsorizzare il volley rosa e in particolare la Liu Jo Volley?**

"Ci piacciono le sfide. Abbiamo appena lanciato una piattaforma tecnologica che offrirà opportunità di

cura e ricerca in campo oncologico e una serie di innovative terapie in campo ortopedico. Sfide non facili, come immagino sia quella di **Liu Jo** che si appresta ad affrontare la Serie A1. Devo anche dire che ci siamo fatti contagiare dall'entusiasmo delle tante tifose di **Liu Jo** in **Igea** e dalla grinta propositiva di **Rino Astarita**".

**Ci sono strategie particolari con le quali scegliete le iniziative da sponsorizzare?**

"In ambito ortopedico lavoriamo per aiutare lo sportivo amatoriale e anche solo chi ama una vita sana a continuare a fare ciò che gli piace. Fare sport o semplicemente una

passaggiata. **I-One** terapia, il nostro prodotto di punta, si rivolge allo sportivo di tutte le età che, per problemi legati alle articolazioni sta rinunciando al piacere di muoversi. **I-One** terapia è supportato da studi di ricerca e sviluppo solidi e riconosciuti a livello internazionale. Noi possiamo dare un aiuto concreto a rientusiasmare chi

desidera rimettersi in gara". **Oggi con la crisi considerate strategica la sponsorizzazione sportiva?**

"A maggior ragione oggi, la fortuna di un marchio, anche se autorevole e credibile, la decidono le persone. Crediamo che essere al fianco della **Liu Jo Volley** ci avvicini alla gente, aiutandola a capire che dietro alla tecnologia che produciamo, ci mettiamo il cuore".

**Il vostro personale in bocca al lupo alla squadra...**

"Un anno di sforzi incredibili, di crescita, di denti stretti e di vittorie non solo della squadra in campo ma di tutta la società".

## In Breve

**LIU - JO VOLLEY CARPI**  
Campagna abbonamenti al via

La società **Liu - Jo Volley Carpi**, ha aperto la campagna abbonamenti per la stagione sportiva 2010 - 2011. Questi i prezzi che saranno applicati per assistere alle gare casalinghe che saranno disputate presso il Palapanini.

**GRADINATA / CURVA GHIRLANDINA**, "iniziativa fedeltà": 20 euro acquistabile solo durante la prima partita di campionato che sarà disputata al Palapanini. Con questa particolare formula vantaggiosa, il tifoso potrà assistere a tutte le partite di campionato e di Coppa Italia giocate in casa.

**DISTINTI GRIGI E BLU**: abbonamento intero 150 euro, abbonamento ridotto 100 euro.

**TRIBUNA LUXURY VIP**: abbonamento "black card" 400 euro (l'abbonamento comprende il servizio hospitality).

**COSTO BIGLIETTO PER PARTITA SINGOLA IN GRADINATA**: intero 8 euro, ridotto 5 euro.

**COSTO BIGLIETTO PER PARTITA SINGOLA NEI DISTINTI**: intero 12 euro, ridotto 8 euro.

Ogni abbonamento diverso "dall'iniziativa fedeltà", consente di assistere a tutte le partite di campionato, a quelle di Coppa Italia e ai play-off che saranno disputate al Palapanini. Per prenotare l'abbonamento, è sufficiente inviare un'e-mail all'indirizzo comunicazione@volleycarpi.com. Per info è possibile visionare il sito [www.volleycarpi.com](http://www.volleycarpi.com).



# Ricky Sport

Via Bortolamasi, 2 - Carpi (MO) - Tel. e Fax 059.689375

Calcio / calcetto e articoli sportivi in genere

Abbigliamento e calzature

SALDI

con **SCONTI** fino al **40%**

GRANDI OCCASIONI











